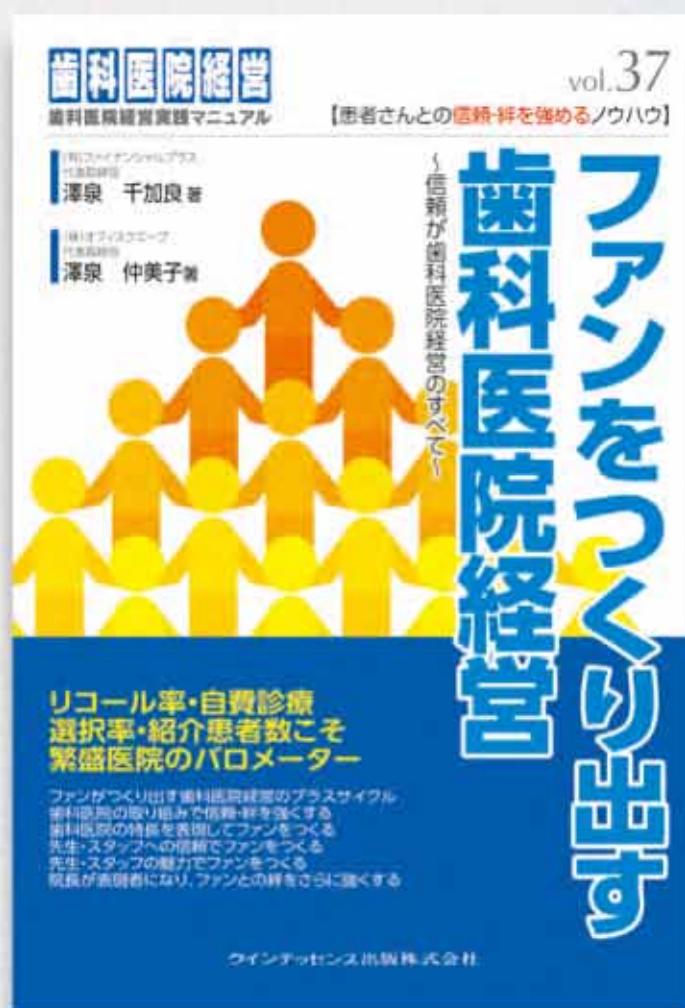


ファンをつくり出す歯科医院経営

～信頼が歯科医院経営のすべて～



★“信頼”こそが歯科医院繁栄の決め手！

患者さんと歯科医院の信頼が強ければファン患者は増え、ファン患者が多いほど医院の経営は安定する。その結果、信頼のパロメーターであるリコール率・自費診療選択率・紹介患者数はアップし、さらに多くのファン患者を創出する。「患者さんとの信頼・絆が強い歯科医院」「人と人のつながりが強い歯科医院」になり、「たくさんのファンが来院する、ファンに支えられる歯科医院」となるための知恵・具体策・アイデアを実例とともに紹介する。

■主な内容

- 第1章 ファンがつくり出す歯科医院のプラスサイクル
「信頼」が歯科医院経営のすべての土台／他
- 第2章 歯科医院の取り組みで信頼・絆を強くする
空間別挨拶の実践で信頼・絆を強くする
待ち時間の対応で信頼・絆を強くする／他
- 第3章 歯科医院の特長を表現してファンをつくる
歯科医院の利用マニュアルをつくってファンを育てる／他
- 第4章 先生・スタッフへの信頼でファンをつくる
「院内の良い雰囲気づくり」で信頼・絆を強くする／他
- 第5章 先生・スタッフの魅力でファンをつくる
デンタルコーチングの導入で絆を深める／他
- 第6章 院長が表現者になりファンとの絆をさらに強くする
経営者=表現者であれ／他

A5判・200頁

定価: 2,100円 (本体2,000円・税5%)

モリタ商品コード 805459

澤泉 千加良 (有)ファイナンシャルプラス代表取締役

主宰する「トップ1%歯科医院俱楽部」会員歯科医院（全国70医院超）の経営をサポート。また、主宰する歯科医院サポート会計事務所全国ネットワーク参加のパートナー会計事務所の顧問先歯科医院の経営サポートも行う。歯科医師会・同窓会等で多数の講演活動中。著書に『紹介・口コミで患者さんは絶対増える』『患者さんを増やす仕組みづくり』（クインテッセンス出版）がある。



澤泉 仲美子 (株)オフィスエーブ代表取締役

デンタルスタッフスタディーグループ(DSSG)を主宰。(学)三幸学園にて1500名の歯科助手を育成後、日本歯科助手協会会長に就任。平成8年(株)オフィスエーブを設立。歯科助手育成経験に加え、女性力・女性視点を歯科医院経営に活かしデンタルスタッフ教育コンサルティング事業を展開する。著書に『患者さんに好かれるスタッフ習慣術55』（クインテッセンス出版）がある。



クインテッセンス出版株式会社

TEL. 03-5842-2272 (営業) FAX. 03-5800-7592 http://www.quint-j.co.jp/ e-mail mb@quint-j.co.jp





澤泉千加良
定価：2,100円（税込）
代表取締役



澤泉仲美子
定価：2,100円（税込）
代表取締役



前田剛志：著
定価 2,100円（税込）



吉野真由美：著
定価 2,100円（税込）



井上裕之：著
定価 2,625円（税込）

紹介患者さんを増やし、口コミを拡大する具体策・留意点・実例を紹介。増患対策究極のノウハウが満載！

愛されキャラで女性スタッフの人生をキラキラ輝かせ、仕事への意欲を高める！ スタッフ必読の1冊。



五條和郎 伊藤日出男：著
定価 2,100円（税込）



実谷光教：著
定価 2,100円（税込）



佐藤 旬：著
定価 2,100円（税込）



佐藤理子：著
定価 2,100円（税込）



小山雅明ほか：著
定価 2,100円（税込）



山下耕史・坂井秀明：著
定価 2,100円（税込）



田上めぐみ：著
定価 2,100円（税込）



水木さとみ：著
定価 2,100円（税込）



山岸弘子：著
定価 2,100円（税込）



須木誠一：著
定価 2,100円（税込）



実谷光教：著
定価 2,100円（税込）



山下耕史：著
定価 2,100円（税込）



竹田元治・岡輝之：著
定価 2,100円（税込）



山岸弘子：著
定価 2,100円（税込）

Vol.37	冊	Vol.36	冊	Vol.35	冊	Vol.31	冊	Vol.30	冊	Vol.29	冊
モリタコード 805459		モリタコード 805454		モリタコード 805446		モリタコード 805402		モリタコード 805396		モリタコード 805361	
Vol.34	冊	Vol.33	冊	Vol.32	冊	Vol.25	冊	Vol.24	冊	Vol.23	冊
モリタコード 805437		モリタコード 805420		モリタコード 805410		モリタコード 805289		モリタコード 805282		モリタコード 805267	
Vol.28	冊	Vol.27	冊	Vol.26	冊	Vol.13	冊	Vol.12	冊	Vol.11	冊
モリタコード 805368		モリタコード 805347		モリタコード 805344		モリタコード 805333		モリタコード 805328		モリタコード 805318	
Vol.22	冊	Vol.21	冊	Vol.20	冊	Vol.19	冊	Vol.18	冊	Vol.17	冊
モリタコード 805307		モリタコード 805302		モリタコード 805298		モリタコード 805248		モリタコード 805243		モリタコード 805237	
Vol.16	冊	Vol.15	冊	Vol.14	冊	Vol.13	冊	Vol.12	冊	Vol.11	冊
モリタコード 805263		モリタコード 805259		モリタコード 805252		モリタコード 805248		モリタコード 805243		モリタコード 805237	
Vol.10	冊	Vol.9	冊	Vol.8	冊	Vol.7	冊	Vol.6	冊	Vol.5	冊
モリタコード 805232		モリタコード 805225		モリタコード 805220		モリタコード 805215		モリタコード 805210		モリタコード 805205	
Vol.4	冊	Vol.3	冊	Vol.2	冊	Vol.1	冊	モリタコード 805187			
モリタコード 805201		モリタコード 805196		モリタコード 805192		モリタコード 805187					

計 冊 注文します

歯科医院経営実践マニュアル

注文書

FAX:03-5800-7592

お名前

ご住所 (〒)

TEL

FAX

ご指定納入店

支店・営業所