



院長必読! 医院の収益を高める決め手

歯科医院経営・院長として やるべきこと、やってはいけないこと

歯科医院経営
歯科医院経営実践マニュアル

【院長必読! 医院の収益を高める決め手】

著者: 妹尾 榮聖

歯科医院で収益を伸ばす状況が大きく変わった!

■ 特集: 今すぐ実践できる収益アップの実践ノウハウ

■ 第1章 間違いだらけの歯科医院経営の常識

■ 第2章 院長としてやるべきこと、やってはいけないこと

■ 第3章 経営者・院長の仕事は考えること

■ 第4章 歯科医院の収益を伸ばす仕掛けづくり

■ 第5章 患者様感動プログラムを実践する

■ A5判・200頁

■ 定価: 2,100円(本体2,000円・税5%)

■ モリタ商品コード 805507

クインテッセンス出版株式会社

★厳しい市場環境を乗り切るアドバイスが満載!

市場環境の変化にともない歯科医院が収益を伸ばすための常識は変わった。この環境の変化に対応し、歯科医院院長が経営者としてやるべきこと、やってはいけないことを数々の事例とともに解説。

数多くの歯科医院での指導実績から導き出された実践ノウハウは、医院の収益を伸ばす。

— 主な内容 —

第1章 間違いだらけの歯科医院経営の常識

歯科医院経営に潜む常識という名の“悪魔”

より良い治療を提供していれば患者様は増える? / 他

第2章 院長としてやるべきこと、やってはいけないこと

院長が何でもやってしまってはダメ!

理念を持って強い組織をつくる / 他

第3章 経営者・院長の仕事は考えること

経営とは「考えること」に尽きる

感情や希望的観測で判断してはダメ! / 他

第4章 歯科医院の収益を伸ばす仕掛けづくり

歯科医院で収益を伸ばす成功モデルとは

どうやって歯科医院の認知度を高めるか / 他

第5章 患者様感動プログラムを実践する

初診来院時は患者様の心をつかむチャンス

患者様が本当に欲している情報は何か? / 他

著者

妹尾 榮聖

有限会社MUSUHI代表取締役



調理師、栄養学の講師、貿易商などを経てテレアポ、ルートセールスなどさまざまな営業を経験するが、どの会社でもトップレベルの実績を上げる。

豊富な営業経験を通して培った独自の視点で、人間の心の動きを軸としたマーケティング理論を構築。

現在は歯科医院を中心に患者心理に沿った集客戦略、常識を超える収益アップなどのコンサルティングを行う。

だれにでも理解でき、実践できて、結果を出せる独自の理論は高い評価を受ける。



クインテッセンス出版株式会社

TEL. 03-5842-2272 (営業) FAX. 03-5800-7592 <http://www.quint-j.co.jp/> e-mail mb@quint-j.co.jp





井上 裕之

定価：2,625円（税込）

数々のベストセラーを生み出した井上裕之がコミュニケーション能力を高め、人間力を磨く極意を語る。



吉野 真由美

定価：2,100円（税込）

お金の話の後が、プレゼンの本当の勝負。断り文句を乗り越えて申し込みに導く吉野式営業の極意が満載。

澤泉伸美子：著
定価 2,100円（税込）山岸弘子：著
定価 2,100円（税込）山下剛史・坂井秀明：著
定価 2,100円（税込）澤泉千加良：著
定価 2,100円（税込）前田剛志：著
定価 2,100円（税込）吉野真由美：著
定価 2,100円（税込）田上めぐみ：著
定価 2,100円（税込）五條和郎・伊藤日出男：著
定価 2,100円（税込）佐藤旬：著
定価 2,100円（税込）小山雅明ほか：著
定価 2,100円（税込）山下剛史・坂井秀明：著
定価 2,100円（税込）岩田健男・石川明：著
定価 2,100円（税込）田上めぐみ：著
定価 2,100円（税込）山岸弘子：著
定価 2,100円（税込）澤泉千加良：著
定価 2,100円（税込）須木誠一：著
定価 2,100円（税込）寒谷光教：著
定価 2,100円（税込）山下剛史：著
定価 2,100円（税込）竹田元治・岡輝之：著
定価 2,100円（税込）山岸弘子：著
定価 2,100円（税込）

きりとり線

Vol.41 冊 Vol.40 冊 Vol.39 冊 Vol.38 冊 Vol.37 冊 Vol.36 冊

モリタコード 805507 モリタコード 805494 モリタコード 805472 モリタコード 805469 モリタコード 805459 モリタコード 805454

Vol.35 冊 Vol.34 冊 Vol.32 冊 Vol.31 冊 Vol.30 冊 Vol.28 冊

モリタコード 805446 モリタコード 805437 モリタコード 805410 モリタコード 805402 モリタコード 805396 モリタコード 805356

Vol.25 冊 Vol.24 冊 Vol.21 冊 Vol.17 冊 Vol.14 冊 Vol.9 冊

モリタコード 805333 モリタコード 805328 モリタコード 805302 モリタコード 805267 モリタコード 805252 モリタコード 805225

Vol.8 冊 Vol.6 冊 Vol.5 冊 Vol.3 冊

モリタコード 805220 モリタコード 805210 モリタコード 805205 モリタコード 805196

Vol.1 冊

モリタコード 805187

計 冊 注文します

歯科医院経営 実践マニュアル

注文書

FAX:03-5800-7592

お名前

ご住所(〒)

TEL

FAX

ご指定歯科商店

支店・営業所